

Clarifier vos priorités. Structurer la suite.

De l'idée au financement, et au développement d'une activité existante : une offre lisible, des projets structurés et des décisions étayées.

OFFRE / GESTION / FINANCEMENT

Une idée à préciser.

Une entreprise à piloter.

Un cap à franchir.



Clément Landreau

Consultant & entrepreneur

clement@landreaumc.fr

06 13 82 59 47

Partir du besoin. Produire des outils.

01 Clarifier les priorités

Entretiens de cadrage, lecture des documents disponibles et mise à plat des objectifs, contraintes et ressources.

LIVRABLES ENVISAGEABLES

Diagnostic synthétique, priorités argumentées et feuille de route.

02 Construire une offre et son modèle

Travail sur la cible, la proposition de valeur, le périmètre de l'offre, les prix, les revenus et les coûts. Définition des hypothèses à tester.

LIVRABLES ENVISAGEABLES

Fiche d'offre, modèle économique commenté, logique de prix et plan d'action commercial.

03 Organiser le projet et le travail

Cartographie des activités, clarification des responsabilités, découpage des étapes et choix de points de suivi. Ce périmètre est précisé avec vous lors du cadrage.

LIVRABLES ENVISAGEABLES

Organisation des responsabilités, planning de travail, trame de suivi et plan d'action.

Des hypothèses claires. Des choix argumentés.

GESTION & PRÉPARATION AU FINANCEMENT

Lecture des données disponibles, construction d'hypothèses, comparaison de scénarios et préparation de la présentation du projet.

CE QUE NOUS POUVONS CONSTRUIRE

Tableau de pilotage, budget, prévisionnel de travail, plan de financement et dossier de présentation selon la mission.

Approfondir le pilotage économique

Développer les relations commerciales

Qualification des cibles, structuration d'une proposition et préparation des prises de contact et des échanges.

LIVRABLES ENVISAGEABLES

Proposition commerciale ou partenariale, plan de prospection et tableau de suivi.

Les hypothèses sont distinguées des résultats obtenus. L'octroi d'un financement relève de l'organisme sollicité. Le travail peut être coordonné avec votre expert-comptable et vos conseils.

Un cadre partagé. Un accompagnement utile.

01 Cadrer

Votre situation, vos objectifs, les données disponibles et les priorités.

02 Construire

Un périmètre, des livrables, un calendrier et des outils de travail adaptés.

03 Transmettre

Une restitution compréhensible, des clés de lecture et les prochaines étapes.

Clément Landreau, consultant et entrepreneur, président fondateur de Stratévie. La création d'offres, les partenariats et le pilotage de projets nourrissent l'accompagnement LMC.

Mission ponctuelle, atelier ou suivi : objectifs, modalités, livrables, calendrier et tarif sur devis sont définis ensemble.

Construisons la suite.

Clément Landreau / Consultant & entrepreneur

clement@landreaumc.fr

[06 13 82 59 47](tel:0613825947)



[Retrouver l'offre entreprises et les ressources](#)